**職務経歴書**

矢野　輝広

昭和35年12月25日生

**＜業務経験要約＞**

精密機械工具・マンション・OA機器業界において、直販営業に従事すること通算26年。

その間、プレーイングマネジャーとして9年余の経験も有し、お客様に対しては「信頼・誠実・安心」、部下に対しては「率先垂範」をモットーに、抜群の実績を上げて来ました。以上の業務経験を通じて、お客様にモノを売ることについては法人・個人向けを問わずどんな商品についても対応することが出来る自信を持つことが出来るようになり、その道のプロフェッショナルと自認しております。

これからも、スキルアップに努め、これを活かし会社の発展に貢献したいと考えております。

**＜職務経歴＞**

昭和57年4月　　　　株式会社　山田精器入社

（会社概要）　　機械精密工具の製造・販売

本社：横浜市　　従業員：120名

同社　営業部配属

・神奈川県全域の電子部品メーカーに対する、機械精密工具の直販営業に従事

平成元年 4月 　　　　同社　名古屋支店に転属、同時に係長に昇格

・部下5人を率いて、中京地区自動車部品メーカーを担当

※5年間予算を毎年120％達成、社長賞を受賞

平成 6年12月　　　　同社を一身上の都合により退社

平成 7年 3月　　　　東京不動産販売株式会社入社

（会社概要）　　マンション仲介、販売

本社：東京　　従業員：60名

同社　溝ノ口支店配属

・田園都市線沿線を中心とした住宅マンション物件の仲介販売

・チラシ広告による反響営業

・広告原稿作成から窓口対応

・物件の引渡し等一連の業務全て担当

平成11年 4月　　　　同社　川崎支店転属

※社内営業コンテストで全社第三位獲得

(年間成約実績：20戸、売上：10億2千万円）

※宅地建物取引主任者取得

平成16年10月　　　 同社　新宿支店転属

平成17年 4月 　 同支店営業第一課長に昇格

・営業実務に加え、新入社員指導を担当

平成18年10月 　　同社を一身上の都合により退社

平成19年01月 　　ミリウム機器株式会社入社

（会社概要）　　OA機器販売業、

本社：東京　　従業員：180名

同社五反田営業所長就任

・部下15名のトップとして率先垂範、大手企業に対する複写機リース営業に従事

※全営業所のなかで売上第一位を1年で達成

平成20年11月 　　同社を希望退職募集に自ら手を挙げて退社

現在に至る

**＜希望職種＞**

● 営業管理職

|  |
| --- |
| ＜セールスポイント＞● 性格は明朗、快活で包容力があります。● 行動力があり、常に前向き・プラス思考で考えます。● リーダーシップに富み、仕事に関係する人をやる気にさせます。 |